

LE PACK PERFORMANCE ADIE

NOTRE OFFRE POUR DEVELOPPER UNE ACTIVITE COMMERCIALE

EN COLLECTIF :

Les concurrents, les clients et l'offre

- Connaître vos concurrents et leur stratégie
- Connaître vos clients et savoir leur parler
- Adapter l'offre pour vous démarquer et attirer le client
- Trouver vos premiers clients, fidéliser et renouveler

Gagner en confiance

- Moi, chef d'entreprise

La communication

- Les supports et outils de communication
- La communication digitale
- Comment gagner des clients sur le net ?

Développer une stratégie commerciale

- Les étapes pour développer une stratégie commerciale
- Des questions spécifiques aux métiers
- Pour un RDV commercial efficace

EN INDIVIDUEL :

Le coin des papiers !

- Gestion des documents administratifs personnels et liés à l'entreprise
- Le prélèvement à la source : quels changements pour les indépendants ?
- Assurer votre activité avec l'Adie !

Le coin argent !

- Des informations et des outils pour bien financer son activité, son budget personnel, sa trésorerie et sécuriser son activité

Chaque atelier est à la carte et dure en moyenne 2 heures.

Coût réel de la formation : 1600€
Prise en charge totale par la CTM, AFE et l'ADIE

Reste à la charge de votre entreprise : 0€

VOS DEFIS, VOS QUESTIONS :

- Renforcer mes capacités et compétences** pour plus d'autonomie, de confiance et d'impact social et économique
- Connaître mes concurrents pour me démarquer
 - Identifier mes clients,
 - Apprendre à communiquer

Les financeurs :



Les partenaires :



PUBLIC VISÉ

Chefs d'entreprise en développement ayant bénéficié d'un financement de l'ADIE

**AGENCES ADIE
(Fort de France, Le Lamentin, Ducos et Trinité)**

Pour toute information ou inscription, contacter le :

0696 283 666
martinique@adie.org