

- Gérer et suivre les commandes de matériels et de matériaux, les relations et négociations avec les fournisseurs
- Etre en relation avec les services d'études et de méthodes avant la mise en route du chantier
- Etablir les plannings d'exécution des travaux et d'approvisionnement, prépare le chantier
- Rétablir les différentes consultations liées à l'étude de prix, de façon à obtenir des prix justes pour l'établissement du devis
- Suivre les travaux dans le respect des contraintes de coût, de délais et de qualité exigés par le client
- Suivre les dépenses et la facturation
- Assister aux réunions de chantiers et rédige les comptes rendus
- Veiller à la bonne réalisation des travaux jusqu'à la réception et le règlement
- Coordonner, contrôler et valider les travaux sous-traités
- Assurer le suivi et actualise le calendrier de réalisation
- Commander, réceptionner et contrôler les matériaux

Cette liste de missions est tirée du référentiel du Titre Professionnel Vendeur Conseiller Commercial.  
En fonction de l'activité de l'entreprise les missions seront abordées plus ou moins régulièrement.